

KAROL KRUSZKA

- doświadczony underwriter/analitik gwarancji ubezpieczeniowych z 20 letnim stażem
- tworzenie – od podstaw – struktur oraz standardów obsługi gwarancji ubezpieczeniowych w towarzystwach ubezpieczeniowych
- dotychczas – opieka nad ok. 5% udziału rynku gwarancji ubezpieczeniowych w Polsce
- autor rozwiązań służących ocenie przedsiębiorstw
- autor procesu zarządzania produktem ubezpieczeniowym
- praktyka w prowadzeniu szkoleń, warsztatów i prezentacji z zakresu gwarancji ubezpieczeniowych
- umiejętność prowadzenia negocjacji
- wyższe studia magisterskie oraz ekonomiczne – z zakresu finansów i bankowości
- udział w licznych seminariach, szkoleniach oraz branżowych grupach dyskusyjnych

tel: 48 603 054 946

e-mail: karol.kruszka@igwarancje.pl

www: www.igwarancje.pl



HISTORIA

Gwarancje ubezpieczeniowe rozpowszechniły się w Polsce pod koniec XX w.

Od początku swojej obecności, gwarancje ubezpieczeniowe są postrzegane jako produkt odmienny od popularnych ubezpieczeń, jako produkt trudny, wymagający wieloczynnikowej oceny ryzyka - w tym badania sytuacji finansowej podmiotów.

Istnieje wiele elementów różniących gwarancje od powszechnie rozumianych ubezpieczeń.

Obecnie funkcjonuje sporo rodzajów gwarancji ubezpieczeniowych. Przybywa podmiotów i transakcji, dla których gwarancja stanowi element uwiarygodnienia. Stopniowo wzrasta skala zainteresowania gwarancjami, a wraz z tym skala działalności gwarancyjnej.

CZYM SIĘ ZAJMUJĘ?

PROJEKTY I TECHNOLOGIA

- wprowadzanie produktu
- proces dla produktu
- rozwiązania służące ocenie ryzyka
- proces likwidacji szkód



ANALIZY I ZARZĄDZANIE RYZYKIEM

- podmiotów-wnioskodawców
- ryzyka gwarancji ubezpieczeniowych
- treści gwarancji ubezpieczeniowej
- rynku gwarancji ubezpieczeniowych

SZKOLENIA I WARSZTATY

- o gwarancjach ubezpieczeniowych
- ocena podmiotów-wnioskodawców
- szacowanie ryzyka
- dystrybucja gwarancji ubezpieczeniowych
- obsługa posprzedażowa

POŚREDNICTWO

- tworzenie własnej sieci sprzedaży
- wykorzystanie oferty rynkowej zakładu ubezpieczeń
- zarządzanie siecią

PO CO? DLA KOGO?

Działalność **igwarancje.pl** nastawiona jest na wnikliwe rozpoznanie kierunków zmian oraz ocenę obecności gwarancji jako instrumentu obiegu gospodarczego.

Działalność propagatorska oraz doradcza **igwarancje.pl** skierowana jest do:

- **pośredników ubezpieczeniowych**
- **zakładów ubezpieczeń**
- **podmiotów ubiegających się o gwarancje ubezpieczeniowe**
- **innych podmiotów i osób zainteresowanych tematyką gwarancji ubezpieczeniowych**

SPECJALIZACJA

- gwarancje wadium w przetargach na realizację zamówień publicznych
- gwarancje wadium dla zamówień w trybie innym niż zamówienia publiczne
- gwarancje kontraktowe – należytego wykonania kontraktu
- gwarancje pokrywające okres powykonawczy (rękojmi za wady)
- gwarancje służące zabezpieczeniu zobowiązań dla obrotu celnego/akcyzowego
- gwarancje dla podmiotów będących organizatorami turystyki

DZIAŁANIA NIESTANDARDOWE

- ocena ryzyka gwarancyjnego dla innych rodzajów zobowiązań
- ocena jakości przyjmowanych zabezpieczeń
- negocjacje treści dokumentu gwarancji ubezpieczeniowej
- wsparcie dla procesu udzielania gwarancji ubezpieczeniowych
- pomoc w procesie ewidencji i przepływu informacji
- uczestnictwo w procesie minimalizacji szkód



ZAŁOŻENIA OGÓLNE

- dogodnie dostępna oferta
- współpraca z agentami i brokerami
- dobór rzetelnych kontrahentów
- kontrola wyników z poziomu współpracy

EFEKTY

- zmiana wizerunkowa
- pozyskanie grupy przedsiębiorców z sektora MSP
- korzystny wpływ produktu na wynik techniczny
- pozostawienie składki u polskiego ubezpieczyciela





DZIĘKUJĘ ZA UWAGĘ

Karol Kruszka

tel: 48 603 054 946

e-mail: karol.kruszka@igwarancje.pl

www: www.igwarancje.pl